

新闻稿

巴斯夫与联成化科签署谅解备忘录，在增塑剂原料醇类和催化剂领域深化战略合作

- 合作聚焦增塑剂原料醇类、苯酐催化剂与顺酐催化剂
- 巴斯夫将从湛江一体化基地为联成化科供应异辛醇和正丁醇

中国香港——2024年8月14日——巴斯夫与联成化学科技股份有限公司（以下简称“联成化科”）签署谅解备忘录，标志着双方长期协作的又一里程碑。这一战略合作伙伴关系旨在促进双方亚太地区的长期合作，聚焦增塑剂原料醇类、苯酐催化剂与顺酐催化剂的产品供应，并推动可持续解决方案的开发，以减少运营和产品的碳排放。

联成化科是联华神通集团（MiTAC-Synnex）旗下的领先化工企业，专注于生产增塑剂和酸酐产品。联成化科在亚太地区设有庞大的生产和运营设施，目前正在亚洲扩大产能和产品组合以满足客户日益增长的需求。待巴斯夫湛江一体化基地的羧基装置于2025正式投产后，巴斯夫将向联成化科供应由该基地生产的异辛醇和正丁醇，以支持快速增长的市场需求，尤其是在华南地区。

巴斯夫副总裁、亚太区工业石油化工业业务管理负责人田海波表示：“巴斯夫和联成化科一直是稳固的合作伙伴，我们在羧基合成醇、苯酐催化剂与顺酐催化剂领域开展协作。本次战略协议的签署标志着双方合作伙伴关系的又一重要里程碑。随着2025年湛江一体化基地羧基合成醇生产的启动，我们有信心巴斯夫和联成化科将进一步深化合作，继续为市场提供创新和可持续的解决方案。”

巴斯夫副总裁、全球化工催化剂负责人卫国辉表示：“我们与联成化科携手迈出了合作的关键一步。这同时也彰显了巴斯夫的坚定承诺：以前沿解决方案和高质量产品为客户提供支持。凭借催化技术开发方面的创新优势和专业知识，我们为客户提供先进的苯酐催化剂与顺酐催化剂，助力客户装置的日常稳定运营，并推动可持续增长，实现商业成功。”

联成化科总经理毕淑蓓（Ann Bih）表示：“今天是联成化科发展历程中的一个重要时刻。我们与巴斯夫的长期合作伙伴关系建立在相互信任和共同目标的基础上，这项战略协议将为我们彼此更全面的合作铺平道路。展望未来，我们将充分利用巴斯夫在羧基醇和催化剂方面的专业知识，以提升我们生产高性能产品的能力。我们将携手探索创新和可持续发展的新途径，满足客户和行业不断发展的需求。”

这项协议不仅增强了巴斯夫与联成化科之间的合作，也为开发可持续的创新解决方案奠定了坚实的基础。双方将联手推广包含生物质平衡产品在内的巴斯夫低碳产品组合，并开发与联成化科价值链对应的新产品。

关于巴斯夫湛江一体化基地

湛江一体化基地项目是巴斯夫迄今为止最大的单笔投资项目，总投资额约 100 亿欧元，并由巴斯夫独立建设运营。建成后，该基地将成为巴斯夫在全球的第三大生产基地，仅次于德国路德维希港基地和比利时安特卫普基地。

关于巴斯夫石油化学品业务部

石油化学品业务部是巴斯夫在全球范围内以石油化学品为基础的价值链起点。我们以一流的技术运营着极具竞争力的资产基础，并在安全、可持续发展、卓越运营和成本竞争力方面树立了基准。我们通过六个一体化基地和几个主要的生产基地贴近客户，并分布在全球最大的化学品市场。石油化学品业务部为整个公司的各个价值链和广泛的客户行业提供高质量的化学品，以客户为中心，为巴斯夫的有机销售增长做出贡献。我们的产品组合包括裂解产品、工业气体、丙烯酸、超吸收树脂、苯乙烯泡沫、烯烃氧化物、乙二醇、醇类、溶剂和增塑剂。2023 年，巴斯夫石油化学品业务部的销售额约为 74 亿欧元。更多信息，请访问：<http://petrochemicals.basf.com>

关于巴斯夫工艺催化剂

巴斯夫是全球领先的化工催化剂制造商，为整个化工价值链提供解决方案。业务范围包括化工催化剂和吸附剂、炼油催化剂及定制催化剂。在工艺催化剂业务中，巴斯夫优先开发新产品并改良产品，以实现化工行业向净零排放转型的目标。

该部门的产品组合还包括电池材料和回收解决方案，以及环境催化剂和金属解决方案。汽车与运输、化工、塑料或能源与资源等各行各业的客户都受益于我们的创新解决方案。更多关于巴斯夫催化剂业务部的信息，敬请访问 www.catalysts.basf.com。

关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球拥有超过 112,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业的客户成功作出贡献。我们的产品分属六大业务领域：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。2023 年巴斯夫全球销售额为 689 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（BAS）证券交易所上市，并以美国存托凭证（BASFY）的形式在美国证券市场交易。欲了解更多信息，请访问：www.basf.com