

新闻稿

2023年11月27日

创领新生态，巴斯夫携 2024 年新品亮相第 37 届全国植保双交会

中国，长沙——2023年11月19-21日，巴斯夫农业解决方案部携 2024 年新品和优势作物方案亮相第 37 届中国植保信息交流暨农药械交易会，与行业内上下游客户共同探讨农业新市场，谋划农业新生态。

创新是驱动巴斯夫业务实现可持续发展的重要助力，也是为业务注入多元发展活力的重要基因。本届植保展，巴斯夫率先预告三款即将于 2024 年在中国上市的新产品。

- 病害管理布新“锐”：巴斯夫锐收多乐®是锐收®家族新成员，含双专利成分，氟唑菌酰胺与氯氟醚菌唑强强联合协同增效，兼具预防和治疗的双重作用优势；锐收多乐®在中国率先上市，期望为果蔬杀菌剂市场注入新势力
- 种子处理出新兵：巴斯夫裕阔®是针对玉米线虫矮化病（俗称“君子兰苗”）而着力开发的新型种子处理剂，对玉米线虫矮化病的平均防效达 90%；可直接工厂化包衣，便于种子加工，对在使用环节中需要接触药剂的用户更友好。裕阔®期望为多年没有新方案的玉米线虫矮化病的产品市场注入新活力
- 鼠患管理推新秀：巴斯夫新型杀鼠剂是经农药检定所认证的非限制使用的“生物化学农药”，对经销渠道资质友好。老鼠食用后导致血钙浓度过高和组织钙化而亡。该款杀鼠剂适口性强，对环境友好

巴斯夫副总裁，巴斯夫农业解决方案部大中华区负责人王翔表示：巴斯夫对中国市场的信心并不止步于对湛江一体化基地的投资。在中国，为中国，也是巴斯夫农业

解决方案部长期的着力方向。共同携手，谋求更长期的合作；齐头并进，为合作伙伴创造更可持续的价值，构建出农业新生态，为中国农业可持续发展寻求平衡的成功之道。

近年来，巴斯夫在作物管理的方案化发展上不断蓄力，利用经典产品，结合优势专利新品，打造了一系列能满足中国种植户不同管理需求的多元作物方案。本次展会上，巴斯夫也重点展示了水稻、小麦、玉米、香蕉、葡萄、马铃薯等多个作物方案的价值，激发植保市场的更多活力。在中国，巴斯夫已启动新型水稻系统的开发工作。基于对耐除草剂性状的水稻品种研究，将为中国水稻种植者提供种子和杂草治理的全新解决方案，推动水稻种植管理更加轻简、高效；同时，抗性稻飞虱的治理未来也会成为巴斯夫水稻方案中的重要一环。

农业新生态并不仅限于植保领域，近年来巴斯夫达成了多项重要合作。如携手全国农技中心和云天化等合作伙伴共同发力肥料减量增效技术，用巴斯夫新型肥料增效技术提升中国种植户在肥料使用过程中的固氮减碳，提升肥料使用效率；携手国家茶产业技术体系和中国农科院茶叶研究所，以低残留的环境友好型生物源农药英威®高效治理茶小绿叶蝉为起点，为中国茶叶害虫的绿色防控探索新方向；携手价值链上下游企业，通过产业联盟，为果蔬新品种的品牌化推广，实现从农场到餐桌的价值传导；携手全国农技推广系统和行业协会，持续开展农药科学安全使用推广工作。巴斯夫致力于携手合作伙伴和农业专家，将可持续发展的标准融入所有业务决策，带领种植者为实现可持续农业做出积极贡献。

关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球拥有超过 111,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业的客户成功作出贡献。我们的产品分属六大业务领域：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。2022 年巴斯夫全球销售额为 873 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（BAS）证券交易所上市，并以美国存托凭证（BASFY）的形式在美国证券市场交易。欲了解更多信息，请访问：www.basf.com